



INQUIETUDES GENERALES EMPRESARIOS

“ALDEA: emprendedores de Alto Impacto”

Última fecha de actualización: 17/05/2019

1. ¿QUÉ ES INNPULSA COLOMBIA?

R/: Es la agencia de emprendimiento e innovación del Gobierno Nacional que trabaja para forjar las empresas del futuro, que son fuente de riqueza y prosperidad para toda Colombia: innovadoras, productivas y de alto impacto que crecen para aportar al crecimiento económico del país.

2. ¿QUÉ ES ALDEA?

R/: ALDEA es el programa de iNNpulsa Colombia que busca construir una comunidad donde emprendedores innovadores de alto impacto tienen la oportunidad de superar las barreras más difíciles para crecer, a través de un proceso que incluye cuatro retos: ¡Conozcámonos!, ¡Conversemos con Expertos!, ¡Conéctate con tus aliados!, ¡Levantemos Capital!, en la que pueden conectarse con mentores, asesores, inversionistas y entidades de crédito, entre otros actores clave.

3. ¿QUIÉN PUEDE SER PARTE DE ALDEA?

R/: ALDEA está dirigido a empresarios y emprendedores domiciliados en cualquier lugar del país, personas naturales o jurídicas, spin off (modelos de negocio estructurados y constituidos que son resultado de otra empresa ya consolidada), que cuenten con las siguientes características:

- **Productos y/o servicios con diferencial en el mercado:** que solucionan problemas desatendidos, latentes o insatisfechos y configuran nuevas formas de generar valor. Se caracterizan por superar paradigmas usuales, romper fronteras, transformar industrias, logrando generar riqueza y desarrollo económico.
- **Equipo de trabajo:** que cuentan con mínimo 2 personas, hombres y mujeres, que lideran y dirigen la consolidación y crecimiento de la compañía. Son equipos de trabajo que normalmente se arriesgan y ambicionan crecer aceleradamente.
- **Potencial de escala:** proyectan sus soluciones en otras regiones o mercados nacionales



y/o internacionales y reconocen que necesitan capacidades para poder replicarse.

- **Validación de mercado/ventas:** tienen un prototipo validado con ventas constantes desde el inicio de su operación, a estos se les clasifica dentro de innovadores dado que ventas es un indicador de éxito y la innovación está asociada al éxito en el mercado.
- **Tiempo de operación:** cuentan con hasta 7 años de operación comercial.

4. ¿QUÉ TIPO EMPRENDIMIENTOS NO PUEDEN SER PARTE DE ALDEA?

- Ideas de negocios sin validación comercial con ventas.
- Empresas con productos o servicios sin valor agregado y sin conocimiento del mercado en el que compiten.
- Empresas que no tengan claro sus factores diferenciales que permitan establecer barreras a sus competidores más cercanos.
- Que quieran permanecer en una “zona segura”, alejados de oportunidades innovación.
- Emprendimientos que no involucren a mujeres dentro de sus equipos de trabajo.
- Emprendimientos que superen los años de operación permitidos por el programa.

5. ¿CÓMO PUEDO SABER MÁS ACERCA DE ALDEA?

R/: Toda la información de Aldea se encuentra disponible nuestra plataforma virtual <http://www.aldeainnpulsa.com>, donde además los interesados tienen la oportunidad de acceder al programa. Asimismo, cualquier duda puede ser dirigida al correo electrónico info@innpulsacolombia.com.

6. ¿CUÁLES SON LOS BENEFICIOS DE PARTICIPAR EN ALDEA?

R/: A medida que los emprendedores avanzan en el programa, reciben los siguientes beneficios:

En el primer reto “Conozcámonos”:

- Un reporte del estado del emprendimiento en los aspectos financieros, comerciales, productivos, administrativos y de gestión humana.
- Acceso a cursos en línea y comunidad de emprendedores Aldea.
- Información de conexión con el ecosistema (otras convocatorias y eventos).

Adicional, si pasas al segundo reto “Conversemos con expertos” recibirás:



- La oportunidad de conversar con expertos (uno en inversión, otro sectorial y un tercero en desarrollo de negocios).
- Recibir feedback de tres expertos (desarrollo de negocios, sectorial y financiero) que te permitirán tener una nueva visión y recomendaciones para el fortalecimiento del emprendimiento.
- Si estás listo para el tercer reto te entregaremos una Llave de Acceso de \$20, \$40 o \$60 millones de pesos, con la cual podrás acceder a servicios especializados con Asesores habilitados previamente por iNNpuls Colombia en el Marketplace del programa.

En el tercer reto podrás:

- Acceder a servicios especializados previamente priorizados en la conversación con expertos en algunas temáticas, como:
 - Asesoría y/o acompañamiento para el acceso a nuevos mercados.
 - Acompañamiento y/o desarrollo de nuevos productos, procesos y/o modelo de negocios.
 - Aceleración de negocios.
 - Asesorías tributarias, financieras, legales y/o jurídicas.
 - Asesorías en propiedad intelectual.
 - Espacios de coworking.
 - Asesoría comercial y de ventas.
 - Asesoría en marketing digital.

También podrás seleccionar del listado de Asesores de Servicios Especializados, habilitados por iNNpuls Colombia, el que sea considerado más adecuado para resolver las necesidades críticas.

En el cuarto reto “Levantemos capital”:

- Recursos para apalancar tu crecimiento por medio de capital semilla si cumples los requisitos de la [convocatoria](#). Asimismo, tendrás la oportunidad de informarte y conectarte con algunas fuentes de financiación identificadas por iNNpuls de acuerdo con tu estructura financiera y estrategia de crecimiento.

Toda la información sobre la convocatoria de capital semilla la pueden consultar en el siguiente link:

<http://innpulsacolombia.com/es/oferta/convocatoria-de-capital-semilla-en-el-marco-del->



7. ¿A QUÉ HACE REFERENCIA UNA LLAVE DE ACCESO?

R/: Se refiere al mecanismo con el cual el emprendedor podrá acceder a los Servicios Especializados seleccionados y contratados por iNNpuls Colombia por medio del Marketplace de Aldea. Se entregarán a aquellos empresarios que obtengan el puntaje mínimo requerido, tal como se indica en el Numeral 4.2.2. Criterios de Evaluación del Segundo Reto de la Adenda 3 del programa.

Esta Llave de Acceso no se entrega en efectivo y podrá ser de tres tipos:

- Tipo 1 por un valor de hasta veinte millones de pesos (\$20.000.000),
- Tipo 2 por un valor de hasta cuarenta millones de pesos (\$40.000.000), o
- Tipo 3 por un valor de hasta sesenta millones de pesos (\$60.000.000)

Con esta Llave de Acceso, el empresario o emprendedor podrá acceder a uno o varios servicios especializados, según el tipo de servicio (s), definido (s) por los Expertos.

8. ¿QUÉ NECESITO PARA ACCEDER AL CUARTO RETO?

R/: Para acceder al cuarto reto, el empresario o emprendedor debe haber cursado en su totalidad todas las tres etapas anteriores del programa.

9. ¿PUEDO SER BENEFICIARIO DE VARIAS LLAVES DE ACCESO EN EL PROGRAMA?

R/: Cada emprendimiento postulado solo podrá recibir una (1) llave de acceso parte del programa. En el caso que un empresario cuente con más de un (1) emprendimiento, podrá postularlos de forma independiente, teniendo la oportunidad de transitar por cada uno de los retos y recibir una llave de acceso en cada uno.

10. ¿PUEDO POSTULARME AL PROGRAMA CON VARIOS EMPRENDIMIENTOS?

R/: Si, es posible que un empresario realice la postulación de varios emprendimientos, en el caso de no ser seleccionado, tendrán la oportunidad de ingresar al programa cada seis (6) meses. Si luego de la segunda postulación no se supera el primer reto, podrán realizar la inscripción al programa pasado un (1) año desde la segunda vez en que se postularon.



11. ¿CUÁNTO TIEMPO DE DURACIÓN TIENEN LAS ASESORÍAS DEL PROGRAMA?

R/: Los tiempos de duración de los servicios especializados que prestan los asesores son de aproximadamente 4 meses, donde el empresario deberá destinar el tiempo para realizar el proceso de la mano del asesor que ha seleccionado. Es importante resaltar que el programa cuenta con una diversidad de categorías de servicio, en las cuales el tiempo de dedicación varía de acuerdo con los objetivos y alcance.

12. ¿EL PROGRAMA TIENE UN LÍMITE DE LLAVES DE ACCESO A SERVICIOS ESPECIALIZADOS?

R/: Si, la asignación de Llave de Acceso estará sujeta a la disponibilidad de recursos de iNNpulsa Colombia.

13. ¿QUÉ COMPROMISOS ADQUIERO AL ACCEDER A SERVICIOS ESPECIALIZADOS DE ALDEA?

R/: El emprendedor o empresario que obtenga las llaves de acceso a servicios especializados deberá:

- Surtir un proceso de vinculación con iNNpulsa Colombia
- Firmar una carta de compromiso que hace referencia a la dedicación del emprendedor en el programa.
- Firmar un acuerdo de negociación con el/los asesores de servicios especializados.

14. ¿PUEDO ASISTIR A LA CONVERSACIÓN CON EXPERTOS CON MI SOCIO?

R/: Si, es posible que asista más de una persona a la sesión en el Reto 2 ¡Conversa con Expertos!, sin embargo, se debe tener en cuenta todas las recomendaciones en cuanto a tiempo y elementos clave durante el espacio para poder cumplir con el objetivo del conversatorio que es conocer a profundidad el emprendimiento.

15. ¿QUÉ PASA SI NO ASISTO A LA CITA CON LOS EXPERTOS?

R/: La no asistencia del empresario o emprendedor a la entrevista o el abandono unilateral del proceso representará la pérdida de la oportunidad de acceder a los beneficios de ALDEA durante el siguiente año calendario, excepto debida justificación y aceptación por parte de iNNpulsa Colombia.

16. ¿SI HE SIDO BENEFICIARIO DE PROGRAMAS ANTERIORES, PUEDO ACCEDER A ESTA NUEVA CONVOCATORIA?



R/: Si, en el caso que en otras ocasiones el postulante haya sido parte de otros programas podrá ser parte de puedes hacer parte del programa ALDEA.

17. ¿QUÉ DOCUMENTOS NECESITO PARA EL SEGUNDO RETO ¡CONVERSA CON EXPERTOS!?

R/: Si fuiste beneficiario de una llave de acceso en el Reto 2, deberás adjuntar en la plataforma de Aldea los siguientes documentos para realizar el proceso de vinculación:

- Original del certificado de existencia y representación legal, o su equivalente con vigencia no superior a dos (2) meses, expedido por el órgano correspondiente, si te presentas como persona jurídica.
- Registro único tributario actualizado conforme al régimen correspondiente.
- Fotocopia de la cédula del empresario o emprendedor.

18. ¿DE QUÉ MANERA PUEDO SER PARTE DE ALDEA?

R/: Puedes ser parte de Aldea como:

- Empresario o emprendedor.
- Mentor (Aliado)
- Evaluador (Experto).
- Prestador de servicios (Asesor).